

## **COMMUNIQUE DE PRESSE**

**Le groupe Tiama, appuyé par LBO France, renforce son leadership mondial en acquérant le Groupe SGCC auprès d'AtriA Capital Partenaires.**

Paris, le 25 février 2008

Tiama annonce l'intégration de SGCC au sein du groupe. L'ensemble des dirigeants de SGCC, regroupés autour de Luc Boulant, viennent rejoindre les dirigeants de Tiama, regroupés autour d'Edouard Marienbach, dans leur opération de LMBO menée avec LBO France.

### **SGCC**

Créé en 1976 par Saint Gobain, SGCC conçoit et commercialise une gamme complète de systèmes de contrôle automatique du verre creux, destinés à des usines de production de conditionnement en verre, tant des bouteilleries adossées aux grands groupes verriers tels que Saint Gobain, Ardagh et BSN-Owens que des producteurs d'emballages pharmaceutique et cosmétique, et plus récemment à destination de l'industrie ophtalmologique.

Réalisant près de 40M€ de chiffre d'affaires et employant près de 80 personnes, SGCC est l'un des leaders mondiaux du marché de systèmes de contrôle du verre creux, avec sur certains segments des parts de marché proches de 50%.

Basé en région parisienne, mais actif dans le monde entier via un réseau d'agents et des bureaux commerciaux en Espagne, Allemagne, Chine, Russie, Argentine, USA, SGCC réalise la grande majorité de son chiffre d'affaires hors de France.

Dirigé par Luc Boulant, SGCC a fait l'objet d'un LBO mené par AtriA Capital Partenaires et le management début 2005.

### **TIAMA**

Créé en 2003 à l'occasion par le rachat en LBO de MSC, leader du marché de systèmes de contrôle du verre creux, Tiama propose des systèmes de contrôle concurrents ou complémentaires de ceux de SGCC.

Basé à Lyon et à Rennes, réalisant un chiffre d'affaires de l'ordre de 70M€ et employant près de 170 de personnes, le groupe s'est par ailleurs diversifié dans des nouveaux segments tels que l'automobile ou l'agro-alimentaire.

Dirigé par Edouard Marienbach, MSC a fait l'objet d'un second LBO mené par LBO France et le management mi 2007.

### **Le projet de rapprochement entre MSC et SGCC**

La reprise de SGCC auprès d'AtriA Capital Partenaires a été menée par le management de Tiama, holding de tête du groupe MSC, et par LBO France, qui a plus particulièrement conduit la structuration et le financement de l'opération.

A l'issue de la transaction, LBO France est majoritaire dans le nouveau Groupe, tandis que les équipes de management tant de Tiama que de SGCC sont également actionnaires à hauteur de 30%.

En décidant de mettre en commun les forces de leur groupes respectifs, Edouard Marienbach, Président de Tiama et Luc Boulant, Président de SGCC ont pour objectif de faire du groupe TIAMA le leader mondial dans des solutions d'inspection par vision et un acteur de référence dans les domaines du contrôle du verre creux, de l'automobile, de l'agroalimentaire et maintenant des verres ophtalmiques.

La nouvelle taille du groupe TIAMA va permettre d'offrir à ses clients un potentiel d'innovation R&D fortement accru et une offre de services complète au niveau mondial. Sur leur métier principal, le rapprochement de MSC et de SGCC vise à renforcer les avantages concurrentiels et la croissance de ces deux groupes. « *Après avoir acquis une société belge pour ses produits très technologiques et favorisé les efforts de R&D, nous avons pensé que rapprocher SGCC et MSC était une bonne solution pour le groupe* » indiquent François Poupée et Luc Boulant respectivement chez AtriA et SGCC. La complémentarité des produits, des programmes de R&D et des zones géographiques sont autant de facteurs qui vont permettre au nouveau groupe de se développer. « *Nous revoyons des grands verriers investir dans de nouvelles usines, y compris en Europe. En regroupant nos forces avec celles de SGCC, nous serons plus à même de bénéficier de ce mouvement que nos concurrents internationaux* » complètent Jérôme Guez et Edouard Marienbach pour LBO France et MSC.

#### **AtriA Capital Partenaires**

Forte de onze professionnels, AtriA Capital Partenaires est gérée par l'une des plus anciennes équipes de capital-investissement en France. Détenu(e) intégralement par son équipe, AtriA bénéficie de l'indépendance nécessaire pour s'associer pleinement aux projets conduits par les entrepreneurs. Gérant près de 600M€ et spécifiquement dédiée aux entreprises de taille moyenne en croissance, AtriA Capital Partenaires a pour vocation d'investir en fonds propres dans des projets de « Growth Buy Out » : LMBO, spin-off de groupe, « Public to Private », et de capital-développement. Aux côtés de grands investisseurs institutionnels français et internationaux, le Club des Entrepreneurs AtriA réunit plus d'une trentaine de chefs d'entreprise qui ont également investi dans les fonds gérés par AtriA et qui contribuent activement avec l'équipe d'AtriA à la création de valeur des sociétés en portefeuille.

#### **LBO France**

Depuis sa création en 1985, LBO France, société de capital-investissement, a mené plus d'une soixantaine d'acquisitions pour une valeur d'entreprise d'environ 10 Md€. Parmi les transactions les plus récentes, on note l'acquisition de Materis, leader dans les matériaux de spécialités en 2003 (revendu en 2006), l'acquisition d'Actaris, leader dans la fabrication de compteurs d'eau, gaz et électricité en 2005, l'acquisition de Wheelabrator, leader mondial dans la fabrication de la grenaille abrasive en 2005 et plus récemment l'acquisition de Cegelec, leader de l'installation électrique en 2006 et celle de Consolis, leader européen, dans la fabrication du béton précontraint en 2007.

Aujourd'hui, LBO France développe trois stratégies dans le non coté : (i) les LBO de petites tailles (<100 M€ de valeur d'entreprise) à travers les fonds Hexagone, (ii) les LBO (de €100M à 2000M€ de valeur d'entreprise) à travers les fonds White Knight et (iii) l'investissement immobilier à travers les fonds White Stone.

#### **Contacts Presse :**

LBO France  
Jérôme Guez : 01 40 62 75 53

AtriA Capital Partenaires  
François Poupée : 01 45 26 60 16

GRUPE TIAMA-SGCC  
Luc Boulant : 01 46 13 84 11  
Edouard Marienbach : 04 37 20 15 01